
	Preispolitische Maßnahmen vorbereiten und durchführen	ECVET Einheit Nr. 5
		Niveau 2 Kreditpunkte

Kenntnisse	Fertigkeiten
<ul style="list-style-type: none"> • Bezugspreis • Selbstkostenpreis • Nettoverkaufspreis • Bruttoverkaufspreis • Handlungskosten • Handelspanne • vorwärts-, Rückwärtskalkulation • vereinfachte Kalkulation • Preisstrategien 	<p>Er/Sie ist in der Lage:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Listeneinkaufspreise herauszulesen • den Skonto und den Rabatt nach Anleitung zu ermitteln • Rechnungen des Bezugspreises zu ermitteln • den Selbstkostenpreis und den Gewinn nach Vorgabe zu bestimmen • selbständig die Umsatzsteuer auf den Nettowarenwert zu berechnen • die Handlungskosten zu erkennen und aufzuführen • eine Kalkulation unter Anleitung zu erstellen. • die Vorwärts- und Rückwärtskalkulation zu unterscheiden • Preisstrategien mit Hilfe anwenden zu können
Kompetenz	
<p>Er/ Sie ist in der Lage:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Einkaufs- und Verkaufskosten zuordnen können • die Selbstkosten als Mindestverkaufspreis erkennen. • Den Bruttopreis als Summe aller Kostenfaktoren auf einem Produkt zu benennen • die Preisgestaltung als Faktor von Wettbewerb und Kundenwünschen erkennen zu können • die Kalkulation als Mittel zur Preisgestaltung zu verwenden • mit Anleitung Preise in der Software zu generieren. 	

	Preispolitische Maßnahmen vorbereiten und durchführen	ECVET Einheit Nr. 5
		Niveau 3 Kreditpunkte

Kenntnisse	Fertigkeiten
<ul style="list-style-type: none"> • Selbstkostenpreis • Rabatt, Skonto, Bezugskosten • Bruttoverkaufspreis • Handlungskosten • Kalkulationsfaktor • Vorwärts-, Rückwärtskalkulation • Handelspanne • Preisstrategien 	<p>Er/Sie ist in der Lage:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Listeneinkaufspreisen zu ermitteln • den Skonto und den Rabatt zu berechnen • Rechnungen des Bezugspreises vorzunehmen • den Bruttoverkaufspreis zu berechnen • Preise mit der Vorwärts- und Rückwärtskalkulation zu bestimmen • Die Handelsspanne zu ermitteln • ein Differenzkalkulation durchzuführen • die Preisgestaltung vorzunehmen • Preisstrategien anzuwenden
Kompetenz	
<p>Er/ Sie ist in der Lage:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Preisstrategien im Wechselumfeld des Marktes zu erkennen • quantitative und qualitative Kriterien auf den Preis zu erkennen. • Preisgestaltungen im Umfeld externer und interner Einflüsse zu erkennen • die Branchensoftware sicher anzuwenden. 	

	Preispolitische Maßnahmen vorbereiten und durchführen	ECVET Einheit Nr. 5
		Niveau 4 Kreditpunkte

Kenntnisse	Fertigkeiten
<ul style="list-style-type: none"> • Preisangabeverordnung • Vorwärts-, Rückwärtskalkulation • Rabatt, Skonto, Bezugskosten • Tabellarisches Kalkulationsschema • Differenzkalkulation • Handelsspanne • Preisgestaltung • Preisstrategien 	<p>Er/Sie ist in der Lage:</p> <ul style="list-style-type: none"> • den Bezugspreis unter Ausschöpfung der Lieferantenkonditionen zu berechnen • den Bruttopreis aus Bezugspreis, Selbstkostenpreis und Gewinn selbständig zu ermitteln • Preise mit der Vorwärts- und Rückwärtskalkulation zu bestimmen • die Handelsspanne zu berechnen • eine Differenzkalkulation anzuwenden • externe und interne Faktoren in den Verkaufspreis einzuberechnen • Einflussgrößen auf die Preisgestaltung zu berücksichtigen • Marktforschung und Preisstrategien im Kontext zum Bruttopreis darzustellen
Kompetenz	
<p>Er/ Sie ist in der Lage:</p> <ul style="list-style-type: none"> • preispolitische Maßnahmen selbständig durchzuführen und zu organisieren • kostenorientierte, nachfrageorientierte und konkurrenzorientierte Preisgestaltung zu unterscheiden • betriebsinterne und betriebsexterne Einflüsse auf den Preis zu bestimmen • quantitative und qualitative Kriterien auf den Preis zu bestimmen. • Preisstrategien zu bewerten und setzen es in den Kontext zum Nachfrageverhalten • die geeignete Software zur Preisgestaltung zu nutzen 	